

Temel Satış Eğitimi

Hedefinize ulaşmaya hazır mısınız?

Online

- En güncel satış teknikleri
- Profesyonel müşteri yönetimi
- Belirgin satış oranı artışı



Alper Bora
Satış Eğitmeni / Profesyonel Satış Koçu

Temel Satış Eğitiminin Amacı

Bu eğitim şirketinizin satış bölümü için takip edilebilir etkili bir yol haritası oluşturur. Satışın tüm aşamalarına hâkim olmanızı sağlar.

- Her sektör ve iş koluna uygundur.
- Satışın temel süreçlerini kapsar.
- Hemen uygulanabilir, pratik bilgi ve yöntemlerle donatılmıştır.
- Günün şartlarına (Pandemi) uygundur.
- Etkinliği kanıtlanmış, özgün içeriğe sahiptir.

Temel Satış Eğitime Kimler Katılabilir

Satış ekibini, etkinliği kanıtlanmış güncel satış teknikleri ile güçlendirmek isteyen her şirket için uygundur.

Temel Satış Eğitiminin İçeriği

Tüm şirket çalışanları katılabilir. Toplam süre 3 saattir.

- Satışçının Kimliği ve Değerleri
- Profesyonel Cevap İsteyen 5 Soru
- Satışçının Donanımı
- Profesyonel İmaj
- Pandemi Sürecinde Uzaktan Çalışma Kavramı
- Pandemi Sırasında Uzaktan Çalışan Satışçılar Nasıl Başarılı Olur
- Satışa Giden Yol Haritası
- Etkinliği Kanıtlanmış 7 Satış Yöntemi
- Soru Cevap Bölümü

Eğitim Bilgilerini İndirin

Temel Satış Eğitiminin Kazanımları

- Satışın tüm aşamalarına hâkim olacaksınız.
- Satış öncesi doğru pozisyon almayı öğreneceksiniz.
- Müşterilerinizi daha profesyonel şekilde yöneteceksiniz.
- Müşterilerinizin gerçek ihtiyacını tespit edebileceksiniz.
- Fiyat pazarlıklarından güçlenerek çıkacaksınız.
- Belirgin bir satış oranı artışı yakalayacaksınız.
- Kaybedilmiş gibi olan satışları nasıl geri çevireceğinizi öğreneceksiniz.
- Müşterinizden, yeni müşteriler kazanmayı öğreneceksiniz.

Temel Satış Eğitimi Detayları



Platform
Online

Eğitmen
Alper Bora

Süre
3 Saat

Saat
10:00 – 17:00

Ücret
3.000 TL + KDV

Ödeme Yöntemi
 

Diğer Kurumsal Paketlerimiz

İleri Satış Eğitimi

Seviye
Şirketinize Özel Hazırlanır

Katılımcı Sayısı
Tüm Şirket Çalışanları

Gelişim ve Takip Çalışmaları
Satış Ekibiyle Takım Halinde
Satış Yöneticisiyle Birebir

Satış Eğitimi
6-8 Saat / 2 Gün

Yönetici Koçluğu
2 Seans / Kişi

Takım Koçluğu
2 Seans

Program Süresi
2 Hafta

Eğitim Platformu
Online

Ücret
8.000 TL + KDV

[Hemen İnceleyin](#)

Profesyonel Satış Eğitimi

Seviye
Şirketinize Özel Hazırlanır

Katılımcı Sayısı
Tüm Şirket Çalışanları

Gelişim ve Takip Çalışmaları
En Fazla 5 Kişilik Satış Ekibiyle
Takım Halinde ve Birebir
Satış Yöneticisiyle Birebir

Satış Eğitimi
En az 6-8 Saat / 2 Gün

Bireysel Değerlendirme Raporu
En Fazla 5 Kişi

Satış Koçluğu
2 Seans / Kişi

Yönetici Koçluğu
2 Seans / Kişi

Takım Koçluğu
4 Seans

Program Süresi
1 Ay

Eğitim Platformu
Online

Ücret
12.000 TL + KDV

[Hemen İnceleyin](#)

Daha Fazlasına mı İhtiyacınız Var?

Daha kapsamlı ve özelleştirilmiş ihtiyaçlarınıza yönelik

Terzi İş Satış Eğitimi Programı

hakkında bilgi almak için bize ulaşın.

[Hemen Başvurun, Sizi Arayalım](#)